

# FORMATION CONTINUE

Service aux **ENTREPRISES**

Partenaire de votre réussite



## Les incoterms® internationaux et les termes américains

<b>Description et objectif</b>	Connaître les Incoterms® 2020 et savoir négocier les plus favorables avec ses clients et fournisseurs en connaissance de cause.
<b>Approche pédagogique</b>	Classe virtuelle interactive : apprentissage à distance, échanges avec le formateur.
<b>Éléments de contenu</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• L'origine et la fonction des Incoterms</li><li>• Les changements de 2010</li><li>• Les incoterms 2020: obligations, frais et risques</li><li>• Liens avec le contrat de vente, contrat de transport et contrat d'assurance</li><li>• Les termes américains (UCC)</li></ul>
<b>Résultats attendus</b>	Utilisation optimale des Incoterms® dans les relations d'affaires.
<b>Clientèle cible</b>	Gestionnaires de PME, opérateurs et décideurs dans le domaine des achats, des finances ou de la logistique.
<b>Prérequis</b>	Aucun
<b>Durée</b>	90 minutes
<b>Formateur</b>	Christian Sivière

*Pour en connaître davantage, communiquer avec Monsieur Frédéric Viossat au :*

*514-364-3320 poste 6234 ou par courriel : [frederic.viossat@clairendeau.qc.ca](mailto:frederic.viossat@clairendeau.qc.ca)*