



L'ACCORD ÉCONOMIQUE ET COMMERCIAL GLOBAL ENTRE LE CANADA ET L'UNION EUROPÉENNE (AÉCG-CETA) Comment s'y préparer

Objectifs	Connaître les avantages de l'accord et savoir comment s'y préparer pour en maximiser les bénéfices pour l'entreprise
Approche pédagogique	Interactive et traditionnelle avec exposé magistral, partage d'information et d'expérience
Éléments de contenu	<ul style="list-style-type: none">• Pays et marchés concernés• Historique et grandes lignes de l'accord• Modalités pratiques de l'accord• Qu'est-ce que ça va changer pour les exportateurs ?• Vente classique, filiale, succursale ou représentation fiscale ?• Aspects douaniers• Aspects fiscaux (TVA)• Propriété intellectuelle• Normes CE
Clientèle cible	Opérateurs et décideurs dans le domaine de l'export, des achats, des ventes, des finances ou de la logistique
Résultats attendus	Soutenir la planification de l'expansion internationale de l'entreprise
Prérequis	Aucun
Durée	3 heures
Formateur	Christian Sivière

Pour en connaître davantage, communiquer avec Monsieur Frédéric Viossat au :

Téléphone : 514-364-3320 poste 6234

Courriel : frederic.viossat@clarendeau.qc.ca